



# ブレインズ通信 ニュースレター



Vol. 85

2021年9月号

お盆休みの間もつい最近まで長雨でうっとおしいお天気でした。  
空は秋らしく雲も出てきたようにも感じられます。  
季節は移り変わって来ています。深まりゆく秋を楽しみたいと思います。

## 終活ノート

8月のお盆休みを利用して、終活セミナーをオンラインで受講し、検定を受けました。  
誰でも受かる検定なのですが、無事2級に合格しました。  
きっかけはあるお客様からの相談でした。私も会社設立後22年の月日が流れ、  
それに伴い昔からお付き合いいただいていますお客様は人生の終盤を考える  
入り口に立たれる方々も多く、コロナの閉そく感もあるせいか、漠然とした不安感  
に覚えられる方も多いです。



会社の未来の目標を設定して、目標に向かって頑張られる社長の伴走者としてお役に立ちたいと思い、お仕事をさせていただいていますが、社長と奥様のハッピーな事業承継、あるいは思いの集大成を創り上げることの大切さを同時にお手伝いできれば素敵だと考えました。

仕事で得た知識を活用できた部分も多く、まとめて形にすることで安心感が得られることが効果だと思います。日常過ごす中で頭によぎる不安や、こうだったらいいのになあ？という思いや、子供たちやお世話になった方々に伝えたいことを整理することで、やり残したことがないようにまとめる作業は大切だと思います。

私自身も終活ノート～マイ・ウェイ～を書き始めてみました。  
ただ単にこれからの終盤のことを考えるのではなく、生まれて今までの自分自身のストーリーやお世話になった方々、ありがとうを伝えたい人々など、普段は考えないことを書くのでとても新鮮でした。  
ご興味のおありの方は～マイ・ウェイ～の冊子を差し上げますので、お声がけください。

三上 昌子

## 男親としての子供との向き合い方



私には去年生まれた1歳の子供がいます。

やはり男の子だからでしょうか。母親に対する甘えがとにかくすごい。

私か妻がいたら必ず妻の方に行きますし、妻が用事で外さなきゃいけないとき、ちょっとは我慢してくれますが、やはり時間が経つと母親欲しさに泣き始める。何よりも、泣いているときは母親のおっぱいがあればすぐに泣き止みます。

親として寂しい気持ちもありましたが、まあそんなものか、と思いながらあまり直接的な育児には積極的に参加はせず、妻の手が回らない家事などを中心に参加していました。

しかしこの前、妻の友人で、外国籍の男性と結婚している友人の話を聞く機会がありました。

男性はフランス国籍で、日本語がしゃべれないため、医者である妻の友人が主に働き、その男性が家で子供を見ながら主夫をしているそうです。で、その子供はどちらかと言えばお父さんにべったりでお母さんにはそっけないと。

それを聞いて反省しました。自分が子供からそっけない態度を取られるのは、もちろん生物学的な限界もあるのですが、単純に子供と過ごす時間の質や量が少なかった、という事実を無視していたことを気づいたからです。

子供にどんな態度を取られてもめげずに接していく。まずはとにかくそれだけでも徹底していききたいと思います。  
ユン ヒョンウォン

## 勉強の秋

8月は天候不良の日も多く気温も日々変化し、緊急事態宣言も相まって、昨年以上に夏を感じる事なく幕を閉じてしまいました。

9月になり朝晩の空気が秋に変わりました。世の中がどんな状況であっても、季節はきちんと移ろいますね。

食欲の秋、読書の秋云々ありますが、個人的には資格取得の為の「勉強の秋」になりそうです。秋の夜長、コロナ禍での行動制限を自身の成長に繋げて。

息子は受験勉強、主人は趣味の充実、それぞれがステイホームで現状出来得る事の最善を最大限に活かした秋に。



仁部 博子



## サポート利用券

明石市在住の私ですが、この度明石市より『明石市サポート利用券』が送られてきました。令和3年8月1日時点で、明石市の住民基本台帳に登録がある人全員に一律5,000円分の利用券が配られる緊急支援策です。

新型コロナウイルス感染症による影響が長期化する中、市民の暮らしと市内の経済活動を支えるためという事ですが、家族5人の我が家では25,000円いただいて助かります。利用できる店舗は限られておりますが、日々の暮らしに少し潤いを与えてくれそうです。

こういった時に普段食べられない物を買いたいなと思っているのですが、なかなか大胆な使い方が出来ない性分です。魚の棚商店街や明石駅前の店舗が多く対象となっているので、仕事帰りに美味しい手土産を持って帰れたらと思っています。



宇野 綾

# ✿ お客様ご紹介カード ✿

IG会計グループ／株式会社 アイジー・ブレインズ

損保ジャパン日本興亜ひまわり生命保険代理店  
ジブラルタ生命保険代理店



☆☆お知り合いの方、いらっしゃいませんか。是非、ご紹介ください。☆☆

1. 煩雑な経理の方法を簡素化したい
2. 今の経理の方法がベストかどうか確認したい
3. 月々の業績をもっと早く確認できるようにしたい
4. 決算書の見方・活かし方をもう一度勉強したい
5. 税金対策をなんとかしたい
6. 法人へ出資したお金がどうなっているのか気になる
7. 法人の資金繰りのことで気になっていることがある
8. 会社・クリニックのこれからのことで気になっていることがある
9. 銀行との関係をよくしたい
10. 自社の現状をちゃんと知りたい
11. 自社の強みはなにか、考えてみたい
12. これからの方向を考えて、計画を立ててみたい
13. 社員さんのやる気を引き出せる会社をつくりたい
14. 強い会社・いい会社づくりをしたい
15. 会社・クリニックを売りたい・買いたい
16. 保険の加入している状況を確認してみたい



## ご紹介していただくお客様の情報

会社名		業種	
ご住所	〒		
TEL		FAX	
メールアドレス			

## ご紹介者様情報

会社名		TEL	
ご住所	〒		



# 将軍の日



## 中期5カ年計画立案セミナー

### ★将軍の日の由来★

戦国時代に将軍が戦場から離れた陣営で戦略を練ったことにちなみ、経営者が日常業務から離れ、電話も来客もない環境で経営計画を作るこのセミナーを「将軍の日」と名づけました。

#### 効果①

### 社長の迷いが なくなります!

具体的な数値・行動目標の立案により、経営の意思決定を促す効果があります。

#### 効果②

### 経営幹部養成・ 後継者育成に 役立ちます!

社員に目標を共有することで、目標達成の可能性が高まります。

#### 効果③

### 組織・社員が 活性化します!

メンバーが納得して立てた計画なので、チームワークを発揮できる効果を期待できます。

#### 効果④

### 金融機関からの 信用が高まります!

銀行交渉の際に役立てることが出来ます。

### セミナー詳細

### 未来からの逆算で考える一日

一日で自社の「中期経営計画」を作成します  
※単年度経営計画も対応しております

- ◆開催日時 時間:9:30~18:30/日程:随時対応
- ◆場所 当社セミナー室 JR明石駅より徒歩8分
- ◆スケジュール [午前] 経営計画の目的  
SWOT分析、経営理念中期ビジョン作成  
[午後] 5カ年計画立案  
目標達成のための「経営サイクル」の確立  
目標・課題の確認
- ◆参加費 50,000円  
(※全て税別になります)
  - 複数名参加は2人目から2,000円/人
  - 年度内リピート参加は5,000円
 ※詳細は(電話:078-919-4141 担当:三上)まで!

※スタッフがマンツーマンでサポートさせていただきますので、ご安心ください。



屋食は美味しいお食事をご用意しています。

主催:IG会計グループ/株式会社 アイジー・ブレインズ 後援:あんしん経営をサポートする会

〒673-0892 兵庫県明石市本町1丁目15番1号

TEL:078-919-4141

FAX:078-919-4142

HP:<http://www.ig-brains.com/> facebook:<https://www.facebook.com/igbrains/>